



Sie sind ein wichtiger Teil unserer Zukunft. Und hoffentlich sind wir auch ein Teil von Ihrer! Bei B. Braun schützen und verbessern wir die Gesundheit von Menschen weltweit. Weil Sie diese Vision unterstützen, Expertise mitbringen und Innovation, Effizienz und Nachhaltigkeit als Werte teilen, möchten wir mit Ihnen unser Unternehmen weiterentwickeln. Mit Vertrauen, Transparenz und Wertschätzung leisten wir einen gemeinsamen Beitrag zur Gesundheitsversorgung weltweit und haben dabei auch Ihre Zukunft im Blick. Das ist Sharing Expertise.

Manager (w/m/d) Market Access

Kennziffer DE DM1421-59155

Innerhalb der Stabsabteilung des Vorstandes, Global Government Affairs & Market Access, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Manager (w/m/d) Market Access am Standort Melsungen oder Berlin.

Der Manager (w/m/d) Market Access ist verantwortlich für die Entwicklung von Marktzugangs- und Reimbursement-Strategien und die anschließende taktische Umsetzung für derzeit vermarktete Produkte, künftige Produkte und potenzielle Akquisitionen.

Aufgaben und Verantwortlichkeiten

- Entwicklung von Market Access Strategien für den deutschen und andere Gesundheitsmärkte
- Aufbau und Pflege eines persönlichen und vertrauensvollen Netzwerkes mit relevanten Entscheidungsträgern bei Kostenträgern, Behörden, wissenschaftlichen Institutionen und Industrieverbänden
- Analyse und Aufbereitung vorhandener Evidenz als Argumentationsgrundlage gegenüber Krankenkassen und anderen Entscheidungsträgern
- Entwicklung von entgeltbasierten Verkaufsargumentationen für den Außendienst
- Durchführung und Aufbereitung von DRG-Kalkulationsprojekten
- Unterstützung von Krankenhäusern bei der Erstellung von Argumentationen für Budgetverhandlungen mit Krankenkassen
- Vorbereitung von OPS-, DRG- und NUB-Anträgen in Zusammenarbeit mit den Marketingabteilungen
- Vorbereitung und Durchführung von GBA Anträgen in Zusammenarbeit mit dem Manager HEOR
- Monitoring, Analyse und Bewertung der strategischen und strukturellen Veränderungen des deutschen Gesundheitssystems, sowie Sicherstellung des Informationstransfers in das Unternehmen
- Einbindung in interne, interdisziplinäre Teams und Vertretung der Gesundheitssystem-Perspektive
- Mitarbeit bei der Entwicklung innovativer Vergütungs- und Vertragsmöglichkeiten
- Unterstützung von Verhandlungen mit Kostenträgern bei Verträgen, sowie neuen Versorgungsformen
- Konzeption, Koordination und Durchführung von Informations- und Schulungsveranstaltungen im Bereich Gesundheitssystemfinanzierung für Außendienst und Kunden

Fachliche Kompetenzen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Gesundheitsmanagement, Public Health, Gesundheitsökonomie oder einer artverwandten Studienrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung im genannten Aufgabenfeld im Medizinproduktmarkt, im Krankenhausmanagement oder bei einem Kostenträger
- Tiefgreifendes Wissen über das deutsche Gesundheitssystem und dessen Finanzierung
- Exzellente Fähigkeit, Themen in der Marketing- und Verkaufsorganisation auch auf Geschäftsleitungsebene zu positionieren und das Projektmanagement zur erfolgreichen und zeitgerechten Umsetzung sicherzustellen
- Bereitschaft zu erheblicher Reisetätigkeit
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse in Wort und Schrift; Kenntnisse in einer weiteren Sprache sind von Vorteil

Persönliche Kompetenzen

- Sie arbeiten aktiv an der persönlichen Entwicklung
- Sie interagieren konstruktiv und motivieren und fordern Kollegen
- Sie zeigen Ausdauer und Entschlossenheit
- Eine ausgeprägte team- und lösungsorientierte Kommunikationsfähigkeit ist für Sie selbstverständlich
- Eine strukturierte und effiziente Arbeitsweise, sowie ein ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein runden Ihr Profil ab

Unser Angebot

Nehmen Sie teil an einer Unternehmenskultur, die den konstruktiven Austausch mit Kollegen, Kunden und Partnern aktiv fördert. Arbeiten Sie mit uns daran, das Leben von Menschen nachhaltig zu verbessern. Wir bieten Ihnen vielseitige Aufgaben und hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten sowie eine attraktive Vergütung mit umfangreichen Sozialleistungen in einem dynamischen Familienunternehmen.

Ihr nächster Schritt

Bewerben Sie sich jetzt! <https://www.career-bbraun.com/globaljobmarket/index.html> B. Braun Globaler Stellenmarkt
Kontakt: B. Braun SE | Daniela Müller | daniela.mueller@bbraun.com | 05661-71 7120